

A hand is shown from the left, placing a white puzzle piece into a larger circular puzzle. The puzzle pieces are white with black outlines, and the background is a solid blue color. The puzzle is partially assembled, with the hand's thumb and index finger visible as it fits the piece into place.

La Parodontologia come vettore di **successo** **professionale**

Firenze
Educatório del Fuligno

12-13 giugno
25-26 settembre
16-17 ottobre



Affiliato



Coordinatrici

Loretta **Bongiovanni** Torino

Monica **Mele** Bologna

Responsabile scientifico

Carlo Maria **Gallucci Calabrese**

Relatori

Marco **Armani** Rimini - Direttore Aziendale Clinica Merli

Federica **Borsari** Bologna - Coordinatrice Formazione - Settore Innovazione nei servizi sanitari e sociali - Regione Emilia-Romagna

Denise **Calzolari** Ferrara - Socio Igienista Dentale SidP

Camilla **Donghi** Settimo Milanese MI - Socio Igienista Dentale SidP

Carlo Maria **Gallucci Calabrese** Barcellona ES - Prorettore dell'Università Ramon Llull (URL) e Ordinario di Marketing d'ESADE-URL

Carlo **Ghezzi** Settimo Milanese MI - Socio Attivo SidP

Filippo **Graziani** Pisa - Socio Attivo SidP

Silvia A. **Masiero** Saronno (VA) - Socio Attivo SidP

Giulia **Montemezzo** Ferrara - Socio Igienista Dentale SidP

Silvia **Musella** Milano - Socio Igienista Dentale SidP

Diletta **Priami** Ferrara - Coordinatrice Formazione - Settore Innovazione nei servizi sanitari e sociali - Regione Emilia-Romagna

Segreteria Scientifica e Organizzativa

Società Italiana di Parodontologia e Implantologia

Via del Gelsomino, 20 - 50125 Firenze

Tel. 055 5530142 - E-mail: segreteria@sidp.it

La Parodontologia come vettore di successo professionale

Un corso innovativo, multidisciplinare, esperienziale

Tre appuntamenti imperdibili per trasformare la gestione della parodontite in una leva strategica per lo sviluppo clinico, organizzativo ed economico del tuo studio.

- Non solo clinica: imparerai a leggere la parodontologia con gli occhi del manager, a pianificare in modo strategico, a gestire flussi di cassa e risorse umane, e a trasformare ogni paziente in un'opportunità di crescita.
 - Comunicazione & motivazione: acquisirai tecniche di counseling motivazionale applicate alla realtà quotidiana dello studio, per guidare i tuoi pazienti nel cambiamento.
 - Workflow ed ergonomia clinica: scopri come ottimizzare ogni fase operativa, dalla diagnosi al mantenimento, con focus su efficacia, tempi e strumenti.
- Corso teorico-pratico con laboratori, role-playing, simulazioni reali
- Docenti esperti, metodo dinamico, ambiente stimolante

Un'opportunità unica per chi vuole fare la differenza nella pratica professionale.

La parodontologia non è più solo una branca:

è una visione, una strategia, un cambiamento.

Leonardo Trombelli
Presidente SIdP 2026-2027
Leonardo Trombelli



La Parodontologia come vettore
di successo professionale

1° incontro

12-13 giugno 2026

Aspetti gestionali e organizzativi nel management del paziente con parodontite: dalla pianificazione strategica alla pratica clinica

12 giugno 2026

09:00-11:00 **Introduzione** a cura delle Coordinatrici

Importanza del Business Plan

Carlo Maria Gallucci Calabrese

Pianificazione strategica dello studio

Carlo Maria Gallucci Calabrese

11:00-11:30 *Pausa caffè*

11:30-13:00 **Pianificazione strategica dello studio**

Carlo Maria Gallucci Calabrese

13:00-14:00 *Pausa pranzo*

14:00-15:00 **La Parodontite e la Parodontologia nella libera professione: crisi od opportunità?**
Filippo Graziani

15:00-16:30 **Analisi finanziaria e Cash Flow**
Marco Armani

16:30-17:00 *Pausa caffè*

17:00-18:00 **Lo screening e la diagnosi delle malattie gengivali: il motore primario dello sviluppo**
Filippo Graziani

13 giugno 2026

09:00-10:30 Strategie di gestione del paziente e della sua salute
Carlo Maria Gallucci Calabrese

15:30-17:00 Performance organizzative e gestione delle risorse umane
Carlo Maria Gallucci Calabrese

10:30-11:00 *Coffee Break*

17:00-17:30 **Conclusioni**

11:00-12:30 Lo step 1: la grande sfida
Filippo Graziani

12:30-13:30 *Pausa pranzo*

13:30-15:00 Lo step 2 e lo step 4: l'obiettivo finale per la costruzione della professione
Filippo Graziani

15:00-15:30 *Coffee Break*

2° incontro

25-26 settembre 2026

Abilità di counseling motivazionale nel trattamento del paziente con parodontite

25 settembre 2026

- 9:00-11:00** **Migliorare “l’aderenza terapeutica” dell’assistito attraverso la comunicazione. Come ottenerla? Cosa comunicare? Come mettersi in relazione? Quali stili comunicativi? Come gestire emozioni e pregiudizio?** ^{1ª parte}
Diletta Priami – Federica Borsari
- 11:00-11:30** *Coffee Break*
- 11:30-13:00** **Migliorare “l’aderenza terapeutica” dell’assistito attraverso la comunicazione. Come ottenerla? Cosa comunicare? Come mettersi in relazione? Quali stili comunicativi? Come gestire emozioni e pregiudizio?** ^{2ª parte}
Diletta Priami – Federica Borsari
- 13:00-14:00** *Pausa pranzo*
- 14:00-18:00** **Il colloquio motivazionale breve nel cambiamento degli stili di vita e nel controllo dei fattori di rischio. Tecniche e strategie.**
Diletta Priami – Federica Borsari
- 16:00-16:30** *Coffee Break*

26 settembre 2026

- 9:00-11:00 Istruire, motivare, cambiare: applicare le strategie del colloquio motivazionale breve nella cura del paziente con parodontite dalla presa in carico alla terapia di mantenimento** 1ª parte
Denise Calzolari - Giulia Montemezzo
- 11:00-11:30 Coffee Break**
- 11:30-13:00 Istruire, motivare, cambiare: applicare le strategie del colloquio motivazionale breve nella cura del paziente con parodontite dalla presa in carico alla terapia di mantenimento** 2ª parte
Denise Calzolari - Giulia Montemezzo
- 13:00-14:00 Pausa pranzo**
- 14:00-18:00 Un toolkit per la costruzione di un avviso motivazionale breve rivolto al paziente con parodontite: lavoro su casi paradigmatici**
Denise Calzolari - Giulia Montemezzo
- 16:00-16:30 Coffee Break**

3° incontro

16-17 ottobre 2026

Il workflow nella gestione clinica del paziente con Parodontite: come sviluppare ergonomia ed efficacia.

16 ottobre 2026

- | | | | |
|--------------------|---|--------------------|--|
| 9:00-9:15 | Introduzione da parte dei Coordinatori | 14.00-15.30 | Tips and tricks di ergonomia terapeutica: come organizzare la seduta? Quanti appuntamenti? Quali strumenti? 1ª parte
Monica Mele e Loretta Bongiovanni |
| 9:15-11.00 | Efficacia e ergonomia applicati alla identificazione della malattia e alla formulazione della diagnosi
Silvia Masiero | 15.30-16.00 | <i>Coffee Break</i> |
| 11.00-11.30 | <i>Coffee Break</i> | 16.00-17.30 | Tips and tricks di ergonomia terapeutica: come organizzare la seduta? Quanti appuntamenti? Quali strumenti? 2ª parte
Monica Mele e Loretta Bongiovanni |
| 11.30-13.00 | Perchè e come valutare e comunicare la prognosi: i risk assessment tools come strumento di motivazione e di personalizzazione del trattamento.
Camilla Donghi | 17.30-17.45 | Conclusioni da parte dei Coordinatori |
| 13.00-14.00 | <i>Pausa Pranzo</i> | | |

17 ottobre 2026

9.00-9.15 **Introduzione** da parte dei Coordinatori

9.15-11.00 **La correzione della tasca residua: quando fare cosa.**
Carlo Ghezzi

11.00-11.30 *Coffee Break*

11.30-13.00 **Prevenzione secondaria della parodontite: cosa fare quando**
Silvia Musella

13.00-14.00 *Pausa pranzo*

14.00-15.30 **Discussione di casi clinici: Problem-based learning**
Monica Mele, Loretta Bongiovanni, Carlo Ghezzi

15.30-16.00 *Coffee Break*

16.00-17.30 **Discussione di casi clinici: Problem-based learning.**
Monica Mele, Loretta Bongiovanni, Carlo Ghezzi

Informazioni generali

Sede del Corso

Educatorio del Fuligno

Via Faenza 48
Firenze

Modalità di partecipazione

Il Corso è rivolto ad Igienisti Dentali e Odontoiatri.

L'intero percorso formativo è riservato ad un numero massimo di 40 partecipanti.

Per poter usufruire della quota agevolata, riservata ai SOCI SIdP, è richiesta l'iscrizione alla Società per l'anno 2026.

La quota di iscrizione comprende la partecipazione all'intero percorso formativo, i coffee-break, i materiali per le esercitazioni, l'attestato di partecipazione.

All'atto della iscrizione è richiesto il pagamento di un acconto, il saldo sarà da effettuarsi entro il primo incontro del Corso.

Cancellazioni e Rimborsi

L'annullamento dell'iscrizione sarà accettato solo a fronte di una richiesta scritta indirizzata alla Segreteria. È previsto il rimborso dell'acconto della quota d'iscrizione (al netto di € 150,00 per spese amministrative e di gestione) per le cancellazioni comunicate alla Segreteria entro il 15 marzo 2026.

ECM

La partecipazione al Corso consentirà alle figure professionali dell'Odontoiatra e dell'Igienista Dentale di acquisire i crediti formativi secondo la formula della "Formazione Continua" del Ministero della Salute.

La certificazione attestante l'acquisizione dei crediti verrà inviata dopo il completamento delle procedure ministeriali previste.

Attestato di partecipazione

In occasione dell'ultimo incontro a tutti gli iscritti sarà rilasciato un attestato di partecipazione.



La **Parodontologia** come vettore
di **successo professionale**